



Acteur 2 Gérant(e) d'une boutique Paulo

VOTRE OBJECTIF :

Écouler les 70 pantalons Paulo Jeans qu'il y a en stock. Il vous faut vendre une moyenne de 10 pantalons par jour pour atteindre votre objectif.

VOS CONTRAINTES :

Les prix ne sont pas négociables et c'est la saison creuse ! La réduction de 30% sur les Paulo Jeans offre toutefois un prix concurrentiel.

Prix de vente d'un pantalon Paulo Jeans : $120\$ - 30\% = 84\$$

Prix de vente d'un t-shirt : 20\$

ACTIONS

ACTION 1

- Posez d'abord l'affiche qui identifie votre boutique.
- Préparez votre publicité.
- Puis, installez-vous en attendant vos clients.
- Soyez prêt(e) à répondre à leurs questions.

ACTION 2

- Lorsque vous n'aurez plus de clients ou 5 minutes avant la fin du jeu, répondez aux questions suivantes :
- 1) Combien avez-vous vendu
 - de jeans ?
 - de t-shirts ?
- 2) Pour quelles raisons croyez-vous en avoir vendu autant ?

